



Salon de l'Investissement et de l'Accompagnement des Entreprises au Bénin

L'ACCOMPAGNEMENT

AU SERVICE DE

LA CROISSANCE

"Quand l'accompagnement technique devient un levier mesurable de croissance, de financement et de sécurisation des PME au Bénin."

SOMMAIRE

01	Édito Institutionnel Le temps de l'investissement stratégique	03	05	Proposition de Valeur Bénéfices par acteur	07
02	Contexte & Problématique Analyse de l'écosystème PME	04	06	Impacts & Résultats Indicateurs de performance	08
03	Le SInAEB Un dispositif stratégique	05	07	Dossier de Partenariat Devenez Partenaire Stratégique	09
04	Les SAE Tiers de confiance et structuration	06	08	Package Exposit Standard, Premium, VIP	10
			09	Fiche d'adhésion Partenaires/Sponsors Rejoignez le mouvement	i-iii

ÉDITO

Le Temps de l'Investissement Stratégique

Mesdames, Messieurs, Chers Partenaires et Décideurs,

L'économie béninoise est à un tournant. Nos PME qui constituent le tissu productif de notre nation recèlent un potentiel considérable. Pourtant, elles restent sous-financées, sous-structurées et isolées des opportunités qu'elles méritent. Ce n'est pas une fatalité.

Le SInAEB naît de la conviction que le vrai changement passe par l'accompagnement professionnel. Pas la subvention. Pas la charité. L'investissement. Un investissement calculé, mesurable, dont le retour bénéficie à toute la chaîne : de l'entrepreneur en quête de financement à la banque en quête de clients fiables, du grand donneur d'ordre en quête de sous-traitants solides à l'État en quête de croissance inclusive.

En réunissant les meilleures Structures d'Accompagnement, les décideurs du secteur financier, les grandes entreprises et plus de 600 entrepreneurs sélectionnés, nous créons la plateforme que l'écosystème attend.

Nous vous invitons à rejoindre ce mouvement et à être, à nos côtés, les architectes d'une économie béninoise plus forte.

Le Commissaire de Salon

SInAEB · Cotonou, 2026



“ *L'accompagnement technique n'est pas un coût. C'est un investissement mesurable qui crée de la valeur durable pour l'économie béninoise.* ”

ANALYSE DE MARCHÉ

L'Écosystème PME au Bénin : Réalités et Enjeux

Entre fort potentiel économique et risques structurels persistants

Le segment des PME béninoises représente un moteur de croissance essentiel, mais il est freiné par des obstacles endémiques qui limitent son accès aux capitaux et aux marchés.

1 Faiblesse Structurelle

Structuration financière et comptable souvent insuffisante pour répondre aux exigences bancaires rigoureuses.

2 Déficit de Gouvernance

Absence de séparation claire entre gestion et propriété, et manque de vision stratégique à long terme.

3 Coûts de Financement Élevés

Instruction et suivi des dossiers PME trop onéreux pour le système bancaire classique.

4 Risques Opérationnels

Fragilités entraînant des ruptures de chaîne pour les grands donneurs d'ordre.

LE PARADOXE

85%

des PME béninoises n'ont pas accès au financement formel malgré leur potentiel.

RÉSUMÉ STRATÉGIQUE

Le potentiel économique existe, mais le risque perçu par les investisseurs bloque la croissance.

L'intermédiation professionnelle est la clé.

SInAEB

PRÉSENTATION

Le SInAEB 2026

Plus qu'un événement, le SInAEB est un outil de structuration économique conçu pour transformer le tissu entrepreneurial béninois

28 & 29 Octobre 2026
DATES

Cotonou, Bénin

+600
PARTICIPANTS ATTENDUS

Thème : L'accompagnement technique comme levier de mitigation du risque PME

Objectifs Stratégiques

Améliorer la bancabilité

Accompagnement préparatoire pré-événement pour structurer les demandes.

Sécuriser le pipeline d'affaires

Offrir aux institutions financières un accès à des PME qualifiées.

Renforcer les partenariats

Connecter les grandes entreprises aux sous-traitants locaux structurés.

Institutionnaliser le dialogue

Créer un cadre d'échange public-privé sur l'entrepreneuriat.

+600
PARTICIPANTS

+80
PME STRUCTURÉES

2
JOURS

1
SOIRÉE GALA

COMPOSANTE DESCRIPTION

EXPOSITION Stands qualifiés pour SAE, Banques, Assurances, SGI, PME

MASTERCLASSES Contenu technique de haut niveau

B2B CIBLES Rencontres d'affaires pré-qualifiées

SOIRÉE DE DISTINCTION Networking exclusif, cérémonie officielle de distinction des entreprises & Dîner de gala

ARCHITECTURE DU DISPOSITIF

Les Structures d'Accompagnement : Le Maillon Décisif



Préparation à la Bancabilité

Mise aux normes des dossiers de crédit avant présentation aux banques et institutions.

Réduction du Risque

Diminution significative du taux de défaillance grâce au suivi technique continu

Structuration Comptable

Fiabilisation des états financiers pour rassurer les partenaires commerciaux.

Amélioration de la Gouvernance

Instauration de bonnes pratiques managériales et de projection stratégique.

"Les SAE transforment le risque PME en opportunité d'investissement sécurisée et mesurable."

VALEUR DIFFÉRENCIANTE

Un Retour sur Investissement

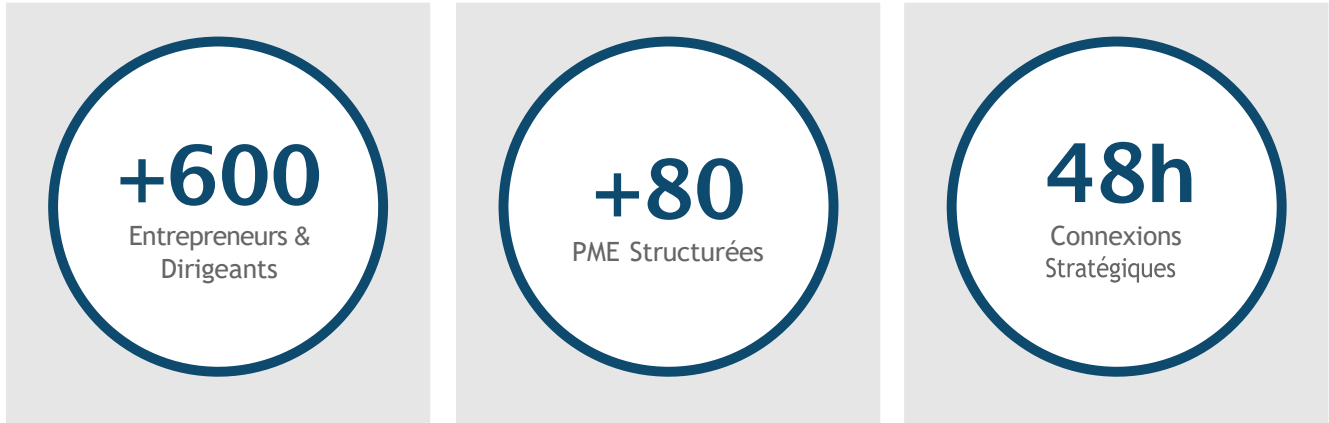
Pour chaque acteur de l'écosystème

PME	SAE	BANQUES & ASSURANCES	GRANDS COMPTES	ÉTAT
<ul style="list-style-type: none"> ✓ Bancabilité renforcée ✓ Accès aux financements ✓ Ouverture de marchés ✓ Reconnaissance institutionnelle ✓ Networking qualifié 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Crédibilité & visibilité ✓ Partenariats & contrats ✓ Positionnement stratégique ✓ Réseau institutionnel ✓ Mandats & missions 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Pipeline clients qualifié ✓ Risque de crédit réduit ✓ Coûts d'instruction maîtrisés ✓ ROI mesurable & documenté ✓ Portefeuille PME sain 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Sous-traitants structurés ✓ Chaîne d'appro. sécurisée ✓ Risque opérationnel réduit ✓ Capacité absorption accrue ✓ Compétitivité sectorielle 	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Dialogue public-privé ✓ Lisibilité de l'écosystème ✓ Impact politiques publiques ✓ Pilotage économique éclairé ✓ Gouvernance renforcée

"Le SInAEB n'est pas qu'un salon. C'est un outil de structuration économique au service de tous les acteurs."

RÉSULTATS ATTENDUS

Des Indicateurs de Performance Tangibles



ACTEUR	IMPACT IMMÉDIAT	IMPACT STRUCTUREL
PME	Visibilité & Networking	Croissance durable
SAE	Contrats & Mandats	Institutionnalisation
FINANCE	Pipeline qualifié	Portefeuille PME sain
GRANDS COMPTES	Fournisseurs renforcés	Chaîne stabilisée

L'INVESTISSEMENT STRATÉGIQUE

Pour nos partenaires, le SInAEB représente un investissement direct dans la réduction du coût du risque, l'acquisition de clients fiables et le renforcement de leur position concurrentielle sur le marché des PME au Bénin.

Devenez Partenaire Stratégique

◆ PARTENAIRE
ASSOCIE ◆

**PACK
PLATINE**
30 000 000
FCFA
OFFRE EXCLUSIVE

- ✓ Stand Premium 16m²
- ✓ 10 Invitations VIP + Soirée Gala
- ✓ Discours d'ouverture officiel
- ✓ Naming d'une session plénière
- ✓ Accès DG+ équipe au VIP Officiel
- ✓ Intervention Panel Sectoriel
- ✓ Interview, Presse & Digitale
- ✓ Accès prioritaire aux B2B
- ✓ Logo en **1ère position** sur TOUS les supports
- ✓ Visibilité TV, Radio, Web
- ✓ Rapport post-événement personnalisé

★ PARTENAIRE
PRINCIPAL ★

**PACK
GOLD**
20 000 000
FCFA

- ✓ Stand 12m²
- ✓ 7 invitations VIP+ Soirée Gala
- ✓ Accès DG au Salon VIP Officiel
- ✓ Intervention Panel Sectoriel
- ✓ Interview Presse & Digitale
- ✓ Accès prioritaire aux B2B
- ✓ Logo sur TOUS les supports
- ✓ Visibilité TV, Radio, Web

◆ PARTENAIRE
OFFICIEL ◆

**PACK
SILVER**
15 000 000
FCFA

- ✓ Stand 9m²
- ✓ 5 invitations VIP+ Soirée Gala
- ✓ Accès prioritaire aux B2B
- ✓ Visibilité TV · Radio · Web
- ✓ Logo sur supports sélectionnés

*Des offres sur mesure sont disponibles pour les SAE, Grands Comptes et Partenaires Institutionnels.
Opportunités de sponsoring dédiées à la cérémonie de distinction et au dîner de gala (branding, prises de parole, remise de prix)*

PACKAGE EXPOSANTS

Stand Standard

1 000 000 FCFA

- 1 table + 2 chaises
- 2 badges d'accès pour les exposants
- Accès à tous les espaces du salon
- Panneaux de fonds personnalisés
- Visibilité sur le site web du salon
- Accès à une salle de conférence pour les présentations

Stand Premium

1 500 000 FCFA

- 2 tables + 4 chaises
- 4 badges d'accès pour les exposants
- Accès à tous les espaces du salon
- Panneaux de fonds personnalisés et logo sur la signalétique
- Visibilité sur le site web du salon et sur les supports de communication
- Accès prioritaires aux conférences et ateliers
- Visibilité sur les réseaux sociaux du salon

Stand VIP

2 000 000 FCFA

- 2 tables + 4 chaises
- 4 badges d'accès pour les exposants
- Accès à tous les espaces du salon
- Panneaux de fonds personnalisés et logo sur la signalétique
- Visibilité sur le site web du salon et sur les supports de communication
- Accès prioritaires aux conférences et ateliers
- Visibilité sur les réseaux sociaux du salon
- Invitations exclusives aux cocktails et événements VIP
- Priorité pour les conférences et ateliers
- Assistance personnalisée tout au long de l'évènement

PACKAGE PREMIUM SEJOUR & DECOUVERTES

Une offre exclusive combinant la participation au salon et l'immersion culturelle :

- Hébergement sur 3 jours pour les exposants et partenaires
- Organisation d'une excursion post-événement
- Circuits au choix : Cotonou, Ouidah ou Porto-Novo
- Découverte de sites touristiques emblématiques
- Expérience gastronomique autour de la cuisine locale dans un cadre sélectionné
- Logistique complète assurée (transport, encadrement, restauration)

1. INFORMATIONS GÉNÉRALES SUR L'INSTITUTION

- **Raison sociale :**
- **Sigle / Nom commercial :**
- **Secteur d'activité :**
 - Banque/Mesofinance /Microfinance
 - Assurance
 - SGI
 - Institution publique
 - Projet / Programme
 - Grande entreprise
 - Autre (préciser) :
- **Adresse du siège :**
- **Pays :**
- **Téléphone :**
- **Email institutionnel :**
- **Site web :**

2. REPRÉSENTANT OFFICIEL

- **Nom & Prénoms :**
- **Fonction :**
- **Téléphone direct :**
- **Email professionnel :**

3. PERSONNE DE CONTACT OPÉRATIONNEL (si différente)

- **Nom & Prénoms :**
- **Fonction :**
- **Téléphone :**
- **Email :**

4. TYPE DE PARTICIPATION

◊ **Nature de l'engagement**

- Sponsor
- Partenaire institutionnel
- Partenaire technique
- Exposant
- Autre (préciser) :

◇ **Package choisi (si sponsor)**

- Partenaire Associé (Pack Platine)
- Partenaire Principal (Pack Gold)
- Partenaire Officiel (Pack Silver)
- Offre personnalisée

Montant de l'engagement (FCFA) :

5. OBJECTIFS DE PARTICIPATION

(Plusieurs choix possibles)

- Visibilité institutionnelle
- Génération de leads / clients
- Positionnement stratégique
- Promotion de produits / services
- Accès à des PME structurées
- Développement de partenariats
- Autre :

6. CONTRIBUTION SPÉCIFIQUE (POUR PARTENAIRES)

Votre institution souhaite contribuer à :

- Animation de panel / conférence
 - Organisation de masterclass
 - Mise à disposition d'experts
 - Identification de PME bénéficiaires
 - Appui technique
 - Communication / médiatisation
 - Autre :

7. OPTIONS & BESOINS LOGISTIQUES

• **Stand souhaité :**

- Oui
- Non

Si oui :

- Stand standard
- Stand premium
- Stand VIP
- **Nombre de badges / invitations souhaités :**
- **Participation aux B2B :**
 - Oui
 - Non



8. ENGAGEMENTS ET CONDITIONS

En signant la présente fiche, l'institution :

- Confirme son intérêt à participer au SInAEB 2026 ;
- S'engage à respecter les termes du partenariat définis dans la convention ;
- Accepte les modalités d'organisation, de communication et de visibilité ;
- Autorise l'utilisation de son logo et de son image dans les supports de communication du SInAEB;
- S'engage à respecter les échéances de paiement convenues.

Fait à _____, le ____ / ____ / 2026

Pour l'institution

Nom :

Fonction :

Signature & cachet :

Pour le SInAEB

Nom :

Fonction :

Signature :



REJOIGNEZ LE MOUVEMENT

Investissez dans la structuration durable de
l'économie béninoise

“

L'accompagnement technique n'est pas un coût. C'est un investissement mesurable qui crée de la valeur durable pour l'économie béninoise.

DEVENIR PARTENAIRE STRATEGIQUE

NOUS CONTACTER

PARTENARIATS

hello@sinaeb.com
communication@sinaeb.com

ÉVÉNEMENT

28 & 29 Oct. 2026 ·
Cotonou BENIN

INFORMATIONS

+33 7 58 04 51 49
+229 01 43 23 86 95